



Eine Business Unit der
Deutscher Technologiedienst GmbH



Im Vordergrund steht für Sie die technologieorientierte Beratung bei allen Prozessen rund um Firmenzukäufe, Geschäftsfeldentwicklung oder Verkauf Ihres Unternehmens.

Dabei helfen wir Ihnen bei technischer Due Diligence, der Entwicklung und Ausführung von Buy & Build Strategien, der Suche nach Partnern im M&A-Segment sowie der Aufdeckung und Erprobung neuer Geschäftsfelder.

Eine besondere Sparte ist die Unterstützung von Start-Ups oder Ausgründungen. Hier helfen wir bei all den kleinen Schwierigkeiten abseits des Tagesgeschäfts, damit sich das neue Unternehmen auf seine Kernkompetenz fokussieren kann.

Kernkompetenzen von *dtd*-Consult

Kerntätigkeiten

- Beratung im Bereich M&A inklusive Generierung von echten Interessenten
- Beratung im Bereich Buy & Build inklusive Finden und Bewerten von passenden Unternehmen samt Ansprache und Vorverhandlung
- Beratung im Bereich Geschäftsfeldentwicklung inklusive Umsetzung durch Kontaktaufnahme zu Firmen in neuen Märkten
- Kleinere Commercial Due Diligence: erste technische Bewertung, unterstützt durch Experten aus dem *dtd*-Netzwerk im jeweiligen Technologiefeld Bewertung von Technologie, Verfahren, Prozessen, Patenten, Märkten, Produkten und Chancen durchführen
- Technologisch getriebene Weiterentwicklung von Beteiligungen im Hinblick auf einen zukünftigen Verkauf und die Position am Markt

Einige unserer Auftraggeber



**HOSOKAWA
ALPINE**



WACKER

B | BRAUN
SHARING EXPERTISE

Roto
Die Treppe.

Seit 20 Jahren ist der zentrale Bestandteil des *dtd* das einzigartige und globale Netzwerk, das über 600.000 direkte Ansprechpartner aus Industrie und Forschung umfasst.

Dieses Netzwerk nutzen wir im Rahmen unserer Projekte beispielsweise für

- Suchen nach Technologien
- Entwicklung von Geschäftsfeldern
- Suchen nach Unternehmen bei M&A-Projekten
- Suchen nach Lieferanten- und Lohnfertigern
- Suchen nach Experten für technische Aufgaben
- Spezialthemen

Die Basis aller Aktivitäten ist das einzigartige Netzwerk des *dtd*

Das Netzwerk ist global

- Keinerlei geographische Einschränkungen
- Länderspezifische Kontaktabbauungen sind möglich
- Laufende Erweiterung des Netzwerks durch präventive Kontaktaufnahmen

Das Netzwerk berücksichtigt alle beruflichen Positionen

- Forschung: Professoren, Arbeitsgruppenleiter, wissenschaftliche Mitarbeiter
- Industrie: Geschäftsführer, Personen auf C-Level, Entwicklungsleiter, Ingenieure, Consultants, Vertriebsmitarbeiter

Das Netzwerk umfasst Firmen und Forschungseinrichtungen

- Universitäten, Hochschulen, staatliche und private Forschungseinrichtungen, Forschungsverbände
- KMUs, Mittelständische Firmen, Konzerne, Spin-offs, Start-ups, Handelsunternehmen

Das Netzwerk erstreckt sich über alle Branchen

- Besonders stark ausgeprägt in Chemie, Automotive, Messtechnik, Elektrotechnik, Maschinenbau und Medizintechnik
- Ebenso vorhanden sind Spezialbereiche wie z.B. Verfahrenstechnik, Produktionstechnik, Pharmazie, Biotechnologie und Umwelttechnik

Geschäftsbereich Merger & Acquisition

Sie wollen ein Wachstum erzielen, welches durch alleinige Kraft häufig nicht oder nur mit einer relativ langfristigen Perspektive möglich wäre.

ABER: Viele M&A-Transaktionen scheitern. Aufgrund eines zu engen Ansatzes. Wir begleiten die acht Phasen einer M&A-Transaktion punktgenau mit unserem globalen Netzwerk:

1. Initialphase
2. Suchphase
3. Prüfphase
4. Bewertung und Detailanalyse
5. Due Diligence
6. Verhandlungsphase
7. Durchführungsphase
8. Übergabephase

Leistungen *dtd-Consult*

- Begleitung des gesamten Prozesses bis hin zum Closing
- Analyse der Ausgangslage mit Fokus auf Technologie und Fertigungsprozessen mittels Patent- und Firmenrecherche
- Suche nach geeigneten Firmen innerhalb und außerhalb des *dtd*-Netzwerks
- Erste Commercial Due Dilligence bei Kaufoptionen, auch in Form eines schnellen ersten Technology Checks (Spreu vom Weizen trennen)
- Blick hinter die Fassade des geplanten Zukaufs
- Bei Verkauf: Unternehmen technologisch „aufhübschen“, um Schwächen auszugleichen

Ergebnis der Zusammenarbeit mit *dtd-Consult*:

Wir finden drei geeignete Unternehmen, an die Sie garantiert nicht gedacht haben.



Geschäftsbereich Buy & Build

Ihr Ziel ist die Erweiterung der Geschäftstätigkeit Ihres Unternehmens durch den Erwerb einer Plattformfirma mit bereits etablierten und entwickelten Fähigkeiten. Sie bauen die Expertise der erworbenen Firma anschließend aus und kaufen weitere Firmen hinzu.

ABER: Der Erfolg der Buy-and-Build-Strategie hängt stark von der Plattformfirma ab. Der Wert aller Firmen kann geschmälert werden, wenn die Strategie die Technologiesituation nicht berücksichtigt und dadurch lückenhaft umgesetzt wird.

Leistungen *dtd*-Consult

- Analyse der Ausgangslage mit Fokus auf Technologie und Fertigungsprozessen mittels Patent- und Firmenrecherche
- Entwicklung eines Akquisitionskonzeptes
- Suche nach geeigneten Firmen innerhalb und außerhalb des *dtd*-Netzwerks (typisches M&A-Vorgehen) und direkte Ansprache
- Erste Commercial Due Dilligence bei Kaufoptionen
- Blick hinter die Fassade des geplanten Zukaufs
- Technologische Unternehmensbewertung, Projektmanagement und Koordination der involvierten Parteien
- Nach Kauf: Integration des neuen Unternehmens und der Mitarbeiter mittels Partnerunternehmen *dtd*-coach

Ergebnis der Zusammenarbeit mit *dtd*-Consult:

Wir schließen jede technologische Lücke und erweitern das Gesamtgeschäftsmodell mit Unternehmen, die sicher nicht in Ihrem Fokus stehen.



Geschäftsbereich Business Development

Sie wollen Ihr Unternehmen zielgerichtet weiterentwickeln und neue Geschäftsfelder für sich nutzen.

ABER:

Standardmethoden wie gewöhnliche Marktanalysen liefern oft verzerrte Ergebnisse und bewegen sich in der Vergangenheit

Besser in die Zukunft schauen: durch Nutzen der Kontakte im globalen dtd-Netzwerk

Leistungen **dtd-Consult**

- Hintergrundanalysen mit Schwerpunkt Technologie- und Patentsituation
- Spezielle SWOT-Analysen unter Einbeziehung des *dtd*-Netzwerks
- Direkte geographisch eingrenzbare Marktanalysen
- Suche nach geeigneten Partnern zur Erweiterung des Geschäftsfelds
- Erprobung der Technologien / Produkte durch Nutzen des *dtd*-Netzwerks (MVP, Sprint-Ansatz)
- Begleitung bei notwendigen Zukäufen, Kooperationen oder Joint Ventures

Ergebnis der Zusammenarbeit mit *dtd*-Consult:

Wir finden drei Geschäftschancen, an die Sie garantiert nicht gedacht haben.



Geschäftsbereich Start-Up-Beratung

Sie haben ein Start-Up gegründet und werden nun mit den Schwierigkeiten des Geschäftslebens konfrontiert.

Schnell werden Kunden und Marktzutritte benötigt, das eigene Produkt muss möglicherweise angepasst werden, die Fortführung der Finanzierung ist oft ein Thema und der laufend notwendige Vertrieb gestaltet sich häufig zu schmal.

ABER:

Das Netzwerk des *dtd* kann hier auf vielseitigste Weise genutzt werden, um all die Schwierigkeiten zu beseitigen, die einer erfolgreichen Ausgründung im Weg stehen.

Leistungen *dtd*-Consult

- Finden von geeigneten Partnern zur Erweiterung des Geschäftsfelds
- Bekanntmachen des Unternehmens bei VC-Firmen, Familiengesellschaften, Stiftungen und anderen Investoren
- Überprüfung und Verfeinerung der Geschäftsidee aus dem Blickfeld eines möglichen Investors
- Erprobung der Technologien / Produkte durch Nutzen des *dtd*-Netzwerks (MVP, Sprint-Ansatz)
- Versteckte Geschäftsmöglichkeiten aufdecken, das Produkt rasch an Marktanforderungen anpassen
- Hilfe bei der Beteiligungs- und Investorensuche
- Begleitung bei der Gestaltung der weiteren Organisation des Unternehmens
- Schaffung weiterer Marktzugänge innerhalb und außerhalb des Gründungslandes

Ergebnis der Zusammenarbeit mit *dtd*-Consult:

Wir räumen Probleme der Startphase aus dem Weg, finden drei Interessenten für Ihr Produkt / Ihre Geschäftsidee und schaffen Wege zu Investoren.



Deutscher Technologiedienst

Rufen Sie mich an:



Dr. Markus Mann

Geschäftsführung und Koordination

dtd-Consult

Eine Business-Unit der
Deutscher Technologiedienst GmbH
Schaezlerstraße 6
D-86150 Augsburg
Tel: +49-821-50861-0
Fax: +49-821-50861-10
Mail: mann@dttdienst.de
www.dttendienst.de

www.dttendienst.de